



**NICHTS  
DEM  
ZUFALL  
ÜBERLASSEN**

## ÜBERSICHT

Sie suchen neue Geschäftskontakte oder strategische Partner, um Ihre Produkte oder Dienstleistungen in Korea zu vertreiben? Die AHK Korea hilft gezielt dabei, Ihre Geschäftsaktivitäten auf dem koreanischen Markt erfolgreich auszubauen. Unser zweisprachiges Projektteam, das über umfangreiche Markt- und Landeskenntnisse verfügt, sucht für Sie gezielt nach dem passenden Vertriebs- und Geschäftspartner vor Ort. Ziel des Projekts ist die Vereinbarung von konkreten Geschäftsterminen.

## IHRE HERAUSFORDERUNG

Korea ist die viertgrößte Volkswirtschaft Asiens. Doch die Sprache, die geografische Distanz zu Deutschland als auch die unterschiedliche Geschäftskultur erschweren deutschen Unternehmen die Suche nach geeigneten koreanischen Geschäftspartnern. Deutsche Unternehmen sehen sich ferner mit dem Problem konfrontiert, englischsprachige Ansprechpartner zu finden. Unterschiedliche Suchmaschinen und rein koreanische Webseiten machen sogar Online-Recherche zu einer zeitaufwendigen und schwierigen Aufgabe.

“Die Zusammenarbeit mit der KGCCI hat uns maßgeblich dabei unterstützt die Grundsteine für die Markterschließung in Korea zu legen. Die äußerst zuverlässige Begleitung des Prozesses zur erfolgreichen Zertifizierung unserer Produkte im Land war für uns insbesondere relevant, da hierbei lokale Sprach- und Fachkenntnisse essentiell sind. Für die professionelle Betreuung des Themas und das kontinuierliche Engagement möchten wir uns an dieser Stelle herzlich bedanken.”

**Michael Ferfert**

**VP Strategic Sales Dispenser  
BRITA GmbH**



## UNSERE VORGEHENSWEISE

- 01** Gemeinsame **Definition der Zielgruppe**
- 02** Recherche nach **potenziellen Partnern** (Grobauswahl)
- 03** **Erstellung eines Anschreibens** inkl. **Firmenpräsentation**
- 04** Gezielte **Ansprache der recherchierten Geschäftspartner** (Feinauswahl)
- 05** Erstellung von **Partnerprofilen, Präsentation der Ergebnisse**
- 06** Konkrete **Terminierung der Geschäftstreffen**
- 07** **Terminbegleitung/ Dolmetschen**
- 08** Gemeinsame **Auswertung der Erstgespräche**

## UNSERE LEISTUNG

Eine individuelle Geschäftspartnersuche zeichnet sich durch die zielgerichtete Identifizierung, Ansprache und Evaluation von Geschäftspartnern aus und ist direkt auf Ihr Anforderungsprofil zugeschnitten.

Die Kontaktaufnahme zu potenziellen Partnern erfolgt durch unsere zweisprachige Marktkenner, die direkt mit den Entscheidungsträgern in den koreanischen Unternehmen kommunizieren. Bei Bedarf begleiten wir Sie gerne zu den Terminen - dies ist vor allem für eine neutrale Evaluierung der Partner empfehlenswert.

Bei der Auswahl Ihres Partners achten wir sowohl auf die inhaltliche Eignung und Qualifikation, als auch auf das Interesse an einer erfolgreichen Zusammenarbeit. Dabei liegt unser Fokus auf Qualität anstelle von Quantität.

## BESTENS FÜR SIE AUFGESTELLT

Seit 38 Jahren hat sich die AHK Korea darauf spezialisiert, deutsche Firmen bei ihrem ersten Schritt in den koreanischen Markt zu begleiten. Als offizielle Repräsentanz deutscher Firmen verfügen wir über ein für Sie gewinnbringendes Kontakt- und Mitglieder-Netzwerk. Basierend auf diesem starken Netzwerk beraten wir Sie bei der Konkretisierung Ihres Geschäftsvorhabens und bieten Hilfestellung bei strategischen Fragen.

### ANSPRECHPARTNER

#### Hee-Kyung Choi

Senior Manager / Market Entry & Expansion

Tel.: + 82 (0)2 3780 4698

E-Mail: hkchoi@kgcci.com

#### Hyo-Sun Lee

Manager / Market Entry & Expansion

Tel.: +82 (0)2 3780 4645

E-Mail: hslee@kgcci.com

**AHK KOREA** | KGCCI DEinternational Ltd.

8th Fl., Shinwon Plaza, 85, Dokseodang-ro, Yongsan-gu,  
Seoul 04419, Republic of Korea  
Tel. +82 (0)2 3780 4600